

何かのビジネスを始める場合においても
“まずはカメラ転売から始めるべき”

と思っているのは、
その“即金性”と“堅実性”
があるからなんです。

私自身が、すでに11年間稼ぎ続けてきて
普通にやっても“月50万円以上”稼げ、
時間が無くてもお金が無くても
楽しくお店に寄って出品するだけで
現金が入ってくる方法があるとなれば、
あなたもやってみたくないですか？

喜多良助

カメラ転売仕入れツアー2017

[今すぐ申し込む方はこちら](#)

最近、**自分で起業する**という人が増えてきています。

それもそうです。会社にいるだけでは月に20万も稼げないし、それなりに貰えている人も、それだけでは生活ができない。

そんな時代が今、2017年だったりするわけです。

さすがにちょっと困ってしまいますよね…。

ただ、私は元々、サラリーマンになる気はありませんでした。

自分で自分をコントロールできない会社員では、将来、自分の理想とする人生を楽しく生きることができない、と直感で思っていたからです。

でも、その結果は正しかった、と思いました。

結局サラリーマンをやっている、自分の人生が他人にコントロールされ、自分が好きなように生きることが難しくなってしまいます。

それなら、自分でビジネスを立ち上げて、

自分で稼ぐという方法を実践したほうが、よほど楽しく、自由に、健やかな人生を送れるのです。

ただ、起業しようと思っても

その資金が無い、稼げるようになるまで時間がかかる

今はインターネットがありますので、何かしらのビジネスで起業することは簡単です。

自分に何かスキルがあればできますし、インターネットで何か物売るでも良いし、

スキルを売れば良いのです。

それさえできれば、月に何十万と稼ぐのは、
今の時代、それほど難しいことではありません。

ただ、実際私も色々やっていたと思うのは、

**“カメラ転売”を実践されている方は、
他のビジネスで稼ぐより、明らかに恵まれている要素が多い**

ということです。

たとえば、“せどり”というのは有名ですが、
本やCDなど安いものを売っていても、
数を売らなくてはなりません。

月に何千点と出品し、それでもそれほど売れるわけでもない。
売れ残りもあるし、大変。
外注さんに頼むにしても、結局その外注費を払ったら
それほど残らない…。

結局、数を売らなければならないので大変です。

アパレルもそうですが、なかなか売れないですし、
結局売れ残りが多くなりますから、
仕入れが安かったとしても、
最終的に赤字になったりすることが多いです。

最近流行りのSNS女性起業はどうかというと、
それなりに“美人”な方じゃないと難しい傾向にあります。
もしくは、何かスキルのある女性の方。
また、男ではそもそも拡散されにくいので、
実はなかなか難しいです。

まあ、結局のところ、

- ・ **何かのスキルがある**

ということが前提になってきたり、

- ・ **元々の要素（美人やイケメン、金持ちなど）**

特に何のスキルも持たず、しかもお金もそれほど無い、
という方にとっては、

- ・ **どこかでバイトをして稼ぐ**

しか実質、選択肢がないわけです。

だから、“せどり”をする資金も無い方は、まずバイトをしましょう、

みたいな話になっている。

これでは身も蓋もありません。

ただ、バイトも大変なので、結局は朝から晩まで働いても
月10万とか、20万とか、その程度になってしまうわけです。

それだと意味が無い。

ただ、私はそういった“金なし”“コネなし”“スキルなし”

の方でも、なんとかして復活させたいと思っているので、

結局のところ、

“ビジネスを始めたいなら、まずはカメラ転売から始めるべき”

と、繰り返し言っているわけです。（笑）
実際、カメラ転売をずっとやれというわけではなく、

何かのビジネスで起業したいのだけれど、まずは当面の資金を貯めるためにカメラ転売を実践されている。

とか、

今の会社で働いているけれど、給料が上がる見込みもなく、このままでは生活が不安だ、

とか、

会社の連帯保証になってしまい、借金が数千万ある。このままでは破産するしかない。

など、様々な方が、様々な理由で、

“カメラ転売”を実践されているのです。

今流行りの女性起業をされている方の中にも、

“まずカメラ転売で稼いで、その後コーチングで稼げるようになった”

といった方もいるようです。

要するに、カメラ転売というのは、別にカメラが好きな方や、

元々カメラに興味があった方がやるものではなく、今や

“稼ぎたいならカメラ転売を実践すべし”

という流れに、世の中もなってきたということなんです。

これはものすごいことですよ。（笑）

ごくごく普通の一般的な方まで、“カメラ転売”を実践され、稼げるようになっていくわけですから。

で、私は元々、これらを11年ほど実践していたわけですが、恵まれすぎていた、ことを実感したわけです。

特に、元々会社員であり、激務を実践されていた方などのほうが“カメラ転売”で結果を出される傾向にあるのです。

私もこれまで、仕入れツアーで180人以上、教材で500人以上の方にアドバイスしてきてわかったことなのですが、

私は会社員経験はほとんど無く、ずっとこれをやっているのですが、明らかに会社員をされている方のほうが

- ・しんどい仕事を朝から晩までこなされていたんだな…

と思ったからです。

だから、やることを変えるだけでうまくいく。

朝から晩まで仕事をするのは当たり前だから、朝から晩まで会社の仕事をするか、

朝から晩までカメラ転売をするか、の違いです。

やってみてもらえればわかるのですが、明らかに後者のほうが

“稼げる”可能性が高いです。（笑）

だって会社の給料は、いくら頑張ってもそれほど変わりませんが、

カメラ転売は、やったらやった分だけ稼げるからなんです。

だから、私のような、元々バイトしかしておらず、仕事が出来ない人間よりは、

元々会社員で、激務を実践し、なんとか仕事をされていた方が

いざ会社を止めてカメラ転売を実践すると、稼げてしまうんです。

**だから、そういった方は、
カメラ転売をやらないでください...（笑）**

あまりそういった方に参加されると、間違いなく結果を出されるので、
競合も増えてしまいますし、ぶっちゃけ自分の利益も減る。

だから本当はあまり教えたくも無かったんです。

ただ、一方でそういった方を助けたい気持ちもある。

日々、過労で倒れてしまう位なら、少しは稼げるビジネスに出会って
稼いでもらったほうがいいんじゃないかと思うからです。



結果、会社を止めて、カメラ転売を始めた方は、

- ・月60万以上の収入
- ・月150万以上の収入
- ・月25万以上の収入
- ・月15万以上の収入

など、とにかく収入が増え、生活が豊かになるばかりか、

カメラ転売一本で食っていている方

なども実際かなり増えています。

人生が変化した、というターニングポイントは、
やっぱりカメラ転売だった、という人が多いわけです。

お金が無くてもできることもあるかもしれないけど、

やっぱりお金は必要。

お金があると9割のことは解決するといいますが、
確かにそう思います。

だからお金はあるに越したことはないですし、
どんどん実践してもらいたいと思っています。

ただ、そうはいつでも、

本当にカメラ転売で稼げるの？

という方も多いと思いますので、

そこで、まずは
カメラ転売のメリットを見ていきましょう。

その1 単価が高く1個の利益が大きい（1個で5万円や10万円など）

服やCDなど、一般的な商品ですと、
“1個の単価が5000円ぐらい”
のものが多いたのですが、これだと利益は良くて1000円ぐらい、
ということが多くなります。

一般的なせどりの利益率は20%ですから、
単価が安い商品の場合、だいたい1000円～2000円
ぐらいの利益にしかならないことが多いです。

最近のせどりノウハウは洗練されてきているので、
場合によっては5000円ぐらいの利益が出ることもありますが、
基本的にはそんなに儲からないことが多いです。

その点カメラであれば、単価が5万円や10万円のものもあるので、1個の利益が1万円や2万円以上になることは珍しくありません。

その2 ほとんど売れ残らない（95%以上は売れていく）

これもかなりのメリットになりますが、ほとんど売れ残りが無いということです。

結局、仕入れても売れ残りがあると、その分丸損してしまいます。ですが、カメラの場合は売れ残りがほとんど無く、赤字になるということが少ないです。

これほどの売れ行きの良い商品というのは、探しても意外とありません。

その3 偽物がない（ID削除などのリスクが低い）

服やブランド品のバッグなどを扱うと、偽物の可能性があり、自分が知らずに出品したものが偽物だったということも珍しくありません。この今、偽物が堂々と売られているということが想像もつきませんが、意外とネットの世界では、残念ながら、まだまだ偽物が多い世の中なんです。

こちらが知らずに出品しても、偽物だった場合アカウント削除になる可能性が高く、そうすると復活できなくなることもあります。

そうであれば、最初から偽物の多い分野には参入しないほうが良いということです。

その4 専門知識で守られている

カメラは難しいと思っている人が今でも多いです。なんとなくめんどくさそうとか、難しそうというイメージがあるので、専門的なイメージがあるのです。

ただ、実際にどうかというと、意外とやってしまえば
難しくなかったという声も多いです。
もちろんある程度の知識は必要ですが、
型番などがあるので服などに比べてもわかりやすく、
いったん覚えてしまえば、後は楽です。
難しいというイメージが参入障壁になり、
意外とライバルが増えないので、
その点でもやったら稼げるという、おいしい状態になっています。

効率よく学びたいのであれば、 リアルで直接教えてもらうのが実は一番速い

今はたくさんの教材などもありますし、
私もたくさんの教材を出しています。

ですので、リアルで教えてもらう必要は無く、
オンラインで学べば十分 と思っている人も多いかもしれません。

しかし、私自身の経験からいっても、
やはり結果を出される方は、“リアル”のイベントに
参加された方が多いです。

これだけ、ネットが発達して、SNSなどで情報交換できるといっても、

“ネットには出てこない生の情報”
“直接会ってこそわかる、微かな感覚”

というものがあるからです。

たとえば、カメラ転売を始めようと思って、一人でカメラ屋さんにも行って
まずほとんどの方は、

- ・多くの並んでいるカメラに圧倒され、何がなんだかわからなかった
- ・どれを仕入れていいのかさっぱりわからない
- ・バイヤーに圧倒され、良いものが全く仕入れられない

ということになるのは、目に見えています。

それもそうで、ノウハウが得られる感覚としては

リアル 100
ネット 20

ぐらいの差があるからです。

そのぐらい違うものなので、やっぱりリアルは強いです。

直接参加とオンラインでは、多くの人は楽なオンラインに流れがちですが、

直接参加のほうがかなり大きなメリットがあるのは間違いありません。

とにかく、一度は“仕入れツアー”のようなイベントに参加して、

体験してみてほしい。

多少めんどくさいかもしれないのですが、リアルに出てきてほしいのです。

リアルに出てくることによって、実際にどのように

仕入れができるのか？がわかりますし、

どのような商品が売れ筋なのか？もわかるからです。

“百間は一見にしかず”

とはいいますが、まさにこのことかと思えます。

仕入れツアーは2回参加できます！

今までは基本1回だったのですが、

1回ですとまだ良くわかっていないこともあり、
2回参加したほうが理解が深まる傾向にあり、
現在は2回にしています。

1回目は、

まず“仕入れの体験”をしてもらう。

1回目と2回目の間に、出品を実践してもらう。

2回目は、

“より理解を深めた上での仕入れ”

“出品のブラッシュアップ”

ということになっていくでしょう。

仕入れツアーの実際のスケジュール

1、事前ミーティング&ネット仕入れコンサル（1時間程度）

まずは、事前ミーティングとネット仕入れのコンサルを行います。

カメラ転売の全体的な流れは、事前のテキストやリストを見てある程度予習して頂く事が出来ますので、聞きたい事をまとめて頂ければ、この時にお答え致します。

その後、ネット仕入れのコンサルを1時間行います。ネット仕入れのコンサルでは、実際にパソコンを使ってあなたにカメラのネット仕入れを体験して頂きます。

この時に良い出物があれば、もちろん仕入れてもらってOKです。

※ネット仕入れコンサルは近くのカフェで行います。
※ネット環境が必要になりますが、私も用意していきますのでパソコンさえあれば直接教える事が可能です。

ルーター、スマホのテザリング機能、Wi-fiがあれば外出先でもネット接続することができます。

※パソコンが無ければスマートフォンやiPadでも良いです。



ネット仕入れは、こういった少しオシャレなカフェで行います。

せっかくの機会なので、落ち着いてコンサルを受けてもらいたいからです。
ゆったりとコンサルを受けられます。

2、途中休憩：ランチ（1時間程度）

※午前からのツアーは途中で、
午後からの場合は最初ランチからスタートとなります

3、リアル店舗仕入れ（4時間程度）

私と一緒にリアル店舗仕入れに出かけます。
店舗ごとに買い方などもありますので、その方法についてお伝えします。
4時間で回れるお店は、5～6店舗ほどです。

お店が離れている場所にある場合は、電車やタクシーなどで
移動します。

※移動の交通費は別途必要になります。



このようにカメラがたくさんあって
最初は見ても全部同じに見えたりしてよくわかりませんが、
どれを買えばいいか？を直接あなたにアドバイスしますので

安心してください。

よくある質問

Q.本当にカメラ転売は稼げますか？損したりしないでしょうか？

A.実際稼げています。ただ、これは体験してみないとわかりにくいです。色々考えているだけではイメージが湧かないので、まずは行動してみるのが良いです。実際に仕入れて売ってみると、イメージが湧いてくると思います。但し、ビジネスである以上損を100%しないとは私からは言えません。ビジネスにリスクはつきものですので、さすがにそこはご理解下さい。私が実際にやっている中や、コンサルを実施した参加者様の中では、95%以上が利益になっています。赤字は全体の5%ぐらいです。

Q.実際どれぐらい稼げますか？

A.どれぐらい活動するかにもよりますが、フルに活動すると、月50万、場合によっては月100万も夢ではありません。ただ、転売だけで月100万はかなり労力がかかるので、かなり忙しくなります。外注化などで工夫すれば可能といえは可能ですが、普通の人だととりあえず50万ぐらいが現実的な線だと思います。個人差も出てくる部分ですが、最大限稼げるようにアドバイスさせていただきます。

Q.資金はどれぐらい必要ですか？資金がなくても出来るのでしょうか。

A.最低でも15万円以上は欲しいところです。ですが、別に数万円しかなくてもできないことはないです。資金が少ない場合は、少ない資金から少しずつ増やして行く方法もお伝えします。

Q.カメラの知識が全くありませんが、それでもカメラ転売ができますか。

A.カメラの知識がなくても問題ありません。

実際にカメラの知識が全くない方でも、1ヶ月目から月収10万円以上を稼がれている方も結構います。（もっと稼げる人もいます）

カメラの知識はやっているうちに身に付いて来たりもします。

Q.それだけカメラ転売をする人が増えたら、飽和しませんか？

A.これもよくある質問ですが、実際私も11年やっておりますが、飽和している気がしません。なぜか普通に稼げています。

カメラ転売をする人は増えてきましたが、実際のところカメラが回っているだけで、あまり変わらないのが現状です。

むしろ、しっかり仕入れのスキル、目利き力を鍛えて、

地道にやっていけば、どれだけライバルがいてもあまり関係ありません。

そのカメラが安いか高いかを見極められるスキルを身につける事の方が重要です。

Q.東京や大阪以外での開催はありますか？

A.以前、名古屋や福岡でも開催したことがありますが、現在は開催しておりません。

ただ、要望があれば開催を検討致します。

ただ、東京、大阪以外の場所は、お店が少なくなりますのでそこはご了解下さい。（名古屋はそれなりにあります）

講師プロフィール



カメラ転売を11年実践した男 喜多 良助 (きた りょうすけ)

※以前は、田代 涼平 (たしろ りょうへい) の名前で開催しておりました。
大阪府在住、32歳 (2016年12月現在)

以前、某テーマパークでアルバイトをしており、時給805円でした。
元々就職する気は無く、学校を卒業してもそのままフリーターになりました。
つまり、サラリーマンからの起業、では無いのです。

人生を生きることに、意味も見いだせず、やる事が無かったのです。
しかしお金が無くなってきたので、自分の趣味で持っていたカメラを
オークションで売るということをやってみたのです。

そうすると、お店で売っている値段よりも高く売れ、
オークションは売れる！という感覚を得たわけです。
それからというもの、今に至るまで11年間カメラを売ってきました。

私が住んでいるのは大阪で、ずっと大阪の梅田、日本橋、心斎橋など、
大阪市内のカメラ屋さんを周ったり、ネットで仕入れをするなどして、
オークションで販売してきました。

現在までの評価は、合計3000件以上あります。

このような経験から、2011年からカメラ転売をネット上で教える
コンサルタントになり、現在までに仕入れツアーを110回以上開催、
述べ185人以上の方に、カメラ転売の方法を教えてきました。

(教材を含めると500人以上はいるかと思います)

他の方の塾に入ったりしていたわけではなく、独自で5年間実践し、
その中で得たノウハウが中心なので、正直なところ、
地味ではありますが、ものすごく稼いでいる人が多いです。

今カメラ販売のコンサルタントをされている方の中にも
実は以前、私の“仕入れツアー”に参加された方も結構多いです。

理由は、ニッチで試行錯誤をしないと得られないノウハウが中心だからで、
それほどカメラの数も多くない大阪で実践してきたノウハウですので、
東京ならもっとカメラの数は多く、稼ぎやすいかと思います。

完全にオリジナルで歩んできているノウハウですので、
そんなに派手な話は少ないですが、
地味に11年間稼ぐことができた話ですので、単発ではなく
ずっと長く稼ぎ続けたい人にお勧めしたいノウハウです。

もちろん、丁寧に教えますし、なかなか頭が付いて行かない人でも
私も頭の回転は遅い方なので、それでもできたノウハウです。

全くの初心者の方でも安心して、参加して頂ければと思います！

ツアー内容・お申し込み方法

【東京・大阪】6時間のツアーに2回参加可能 (合計12時間)

※ランチ休憩1時間込み

メールサポート：3ヶ月間

Skypeフォローアップ：2回まで（※1回1時間まで）

定員：2名様まで

- ・ツアー終了後のメールサポートは
仕入れツアー1回目の参加日から3ヶ月間です。
- ・2回目のツアー参加は、3ヶ月以内にお願ひ致します。

開催スケジュール

2017年1月15日（日）9:00-15:00東京 満席

2017年1月22日（日）12:00-18:00大阪 満席

2017年2月 4日（土） 12:00-18:00大阪満席
2017年2月11日（土） 9:00-15:00東京
2017年2月12日（日） 9:00-15:00東京
2017年3月12日（日） 12:00-18:00 大阪
2017年3月18日(土) 9:00-15:00 東京
2017年3月19日(日) 9:00-15:00 東京

※これ以外の日程（平日等）をご希望の場合は、
下記フォームよりご相談ください。

[仕入れツアー日程相談フォーム](#)

仕入れツアーで配布されるコンテンツ

- ・ **880品のカメラリストの最新版**（お宝カメラ・レンズの3つのリストセット）

880品のカメラリストが付いて来ます。
これは、実際に私が仕入れている商品名を
メーカーごとに880品のリストにしたものです。
仕入れツアーを開催した時に思ったのは、
まずどんなものを仕入れていいかわからない、
ということでした。
そこで、どんな商品を仕入れたらいいかをリスト化すればいいのではないかと
思ったのが始まりです。
このリストを見れば、どんな商品を仕入れたらいいかが分かり、
ある程度カメラ転売に慣れて来たら、
相場をすぐに確認する為に使う事ができます。
使い方は様々ですが、非常に便利で、人気を得ているリストになります。

・仕入れツアー実践テキスト

11年間の仕入れ体験、5年間の仕入れツアー開催経験からわかった、各地域の仕入れ方を記載したノウハウテキストを配布します。
このテキストを見れば、あなたもカメラの仕入れを始めることができます。
※大阪の仕入れツアーには大阪&名古屋版、
東京の仕入れツアーには東京&仙台版を配布します

・ツアー参加後3ヶ月間のメールサポート

ツアー参加後3ヶ月間のメールサポートがあります。
ツアーに参加した時に聞けなかったことを聞きたい。
そういった悩み、質問にお答えするためです。
このメールサポートを活用してもらい、実践に役立ててください。

最後にこの仕入れツアーの参加費ですが、

148000円 (税込)

になります！

ビジネスはずっと継続していくものです。
ノウハウは一度学べば、ずっと自分の中にありますので、
今後の収入が全て変わってくるようなものなんです。

カメラ転売をたった数ヶ月で止める、
ということはないでしょう。

そうすると、たとえ月10万でも収入が増えたとすれば、
年間で120万の収入が変わってくるのです。

それが3年続けば**360万円**。

それを考えると安すぎるといっても良い金額です。

これだけのお金の差が開くことになりますので、
一刻も早くノウハウを身に付けて、
さっさと稼いでしまったほうがお得なんですね。

(実際に参加された参加者様の例)

※2016年4月に東京で参加された方は、
実際に、1個で4万円の利益を得ることができました。
もちろんその時の店舗の状況にもよりますので、
必ずしもそれだけの利益が出るとは限りませんが、
他にも商品が色々と売れて、
今後もその商品や方法で稼げることを考えると、
決して損な投資ではないかと思えます。

仕入れツアー参加者様のご感想

CASE.1

ツアーに参加した翌月から 利益10万～ でした

名古屋仕入れツアーに続き、「大阪仕入れツアー」にも参加しました
名古屋に比べて断然、大阪の方が回れるお店が多いのと、
地域ごとにカメラ屋が固まっているのも有利だと思いました

今回も、かなり仕入れができたのと名古屋より安い値段が付いてるので
仕入れしやすいですし

ダメ元で、とあるカメラ屋で値引き交渉したら
アッサリとまけてくれたのも大阪ならではのようです
カメラカテゴリーをしてみたい方は、悩んだり躊躇せず
絶対に「仕入れツアー」に参加した方が、結果が出るのが早いですし
分からないことがあれば 田代さんが的確な返答をしてくれます

※カメラの知識はもちろん、オークションなど幅広いです
カメラまったくの素人である自分が、
仕入れツアーに参加した翌月から

目標 利益5万 ⇒ 利益10万～ でしたので順調です

これも仕入れツアーに参加し、行動している結果が数字として表れています
まずは 「仕入れツアー」 に参加するのが 「一番の近道」 だと思います
田代さん、今回も楽しい仕入れツアーでした ありがとうございます！

※この方は現在、カメラ転売で稼がれ、
カメラ転売のコンサルタントになりました。
(現在はおそらく月50万以上は稼がれています)

三重県 Mさん 名古屋仕入れツアー、大阪仕入れツアー参加

CASE.2

マンツーマンで指導してもらえたことで とても学びの多い1日でした

こんばんは、淡路島の●●です。
本日は雨天の中、仕入れツアーありがとうございました。

今、家に到着しました、初めての参加でしたので不安要素も多かったのですが、先生のお陰で商品を仕入れさせていただき、
また、実店舗仕入れの手法のイメージはよくわかりました。

当方は、さすがに今の段階では知識不足なので、
商品を見ても、良いのか悪いのか、さっぱり解りませんでした、
本日はマンツーマンでご指導いただけただけなので、
色んなお話を聞けていい勉強させていただきました。

先生の目利きのレベルの高さには感動しました。
(各お店にも先生の顔がかなり効いてましたね)
明日は仕事で●●ですので次回●●したら、
本日仕入れさせていただいた商品を早速出品してみます。

これから、もつと勉強して商品知識等を身につけてから、
次回また仕入れツアーに参加させていただきたいと思っております。
本日は本当にありがとうございました、今後ともよろしく申し上げます。

淡路島 Tさん 大阪仕入れツアー参加

CASE.3

一度リアル店舗を経験することによって、 今後は一人でやっていけそうです

こんにちは、●●です。

昨日はありがとうございました。

田代さんのおかげで安くで一眼レフ調達できました。

早速、EOSの取説DLして試してます。

やはり仕入れツアー参加してよかったです。

私のようなカメラ初心者は一人では小さな店舗は入りづらいし

入っても携帯ピコピコやりづらいです。

一度経験すれば何でもないので今度一人で行って見ます。

まずはヤフオク、モバオクで相場感をつけてチャレンジしてみます。

またわからないことがあれば質問しますので

そのときはよろしくお願いします。

大阪府 Sさん 大阪仕入れツアー参加

CASE.4

「大阪での買い方」がなんとなく 掴めた気がします

○○です

昨日は暑い中、ありがとうございました。

田代さんのお陰で「大阪での買い方」がなんとなく掴めた気がします。

ポイントは、

- ・同じ店で、何個かまとめて買う
- ・自分と店の利益も考えて○○で交渉

って感じですね。

あと、オークファンが常に見れる環境にするのは必須ですね。

お陰さまで〇〇〇〇ではものすごく勉強になる買い方ができました。

こっちの〇〇よりサービスしてくれたり（汗

大きな大きな一歩になりました。

他にも、

田代さんの店舗の回り方がさすが！

ものすごくスムーズで、
いかに効率的に店舗を回るかが勉強になりました。

他の地域の仕入れツアーにも参加してみたいと思っています。

今後とも、どうぞよろしくお願いします。

兵庫県 Kさん 大阪仕入れツアー参加

CASE.5

レンズの事も詳しくわかり、 とても勉強になりました

昨日は仕入れツアーに参加させて頂き本当に有難うございました。
とても楽しく仕入れが出来て嬉しく思います、レンズの事などいろいろな勉強させて頂き
これからは自分一人でも、仕入れができそうです。

早くカメラやレンズの知識を身につけて田代さんのように目利きが出来るように頑張りますので
今後とも宜しく願いいたします。

取りあえずお礼までにて失礼いたします。

東京都 Wさん 東京仕入れツアー参加

CASE.6

今まで見えなかったもやもやしていたことが スッキリとしました

昨日は様々なご指導、そして、店舗での目利き、
とても勉強になり、仕入もさせて頂きありがとうございました。

今まで見えなかったもやもやしていたことが
スッキリとしました。

急なスケジュール、11時からという変速時間へのご対応もいただき
感謝しております。

今日は早速写真をとってどんどん出品していきます。

まずは、札幌でできることを考えて
教えていただいたネットでの仕入れを積極的に続けて
100品、200品と経験を積んでいきます。

Aさん 大阪仕入れツアー参加（札幌よりご参加）

※以前は、近場の方のみが多かったのですが、
最近は、遠方からのご参加も増えております。
交通費を払ってでも元が取れると思っただけにいる方が多いということだと思います。
※文中の田代というのは、私が以前メインで使っていたペンネームです。
現在は本名の喜多を使用していることが多いですが、
以前から交流させて頂いている方では、田代の名前と呼んで頂いてる方もいます。
どちらも同じです。

※今後の開催は、あるかどうかは 完全に未定です。急遽条件変更もあり。

以前はかなり頻繁に開催していましたが、最近では不定期開催となっております。

最近では他の業務なども増えてきたため、少しずつリアル業務に時間をさけなくなりつつあります。

もしかしたら、もう開催しない可能性もあります。

私もすでにこの「仕入れツアー」の開催は5年となり、私自身もそろそろ次のステージに進もうと思っているからです。正直なところこの金額は安いですし、最低でも20万円以上の企画に統一していこうとも考えています。

チャンスというのは、そうそう巡ってくるものではありません。チャンスを逃した時というのは、たいてい後で“後悔”するものです。

あなたも経験したことがあるのではないのでしょうか？（苦笑）

迷っている人に未来はありませんので、この機会にぜひ参加を“決断”され、私と仕入れツアーでお会いできることを楽しみにしております。

今すぐ仕入れツアーに参加する

カメラ転売の知識を一度身につけてしまえば、もはや成功は確信できたようなものです。なぜなら、カメラは安く仕入れができた時点で、

売れ残りがほぼないわけですから、実は
仕入れられれば丸儲け。なんです。
あなたもこの感覚を今すぐに味わってみてください。

【仕入れツアーの変更、キャンセル規定】

仕入れツアーに関しては商品の性質上、お申し込み後のキャンセルは出来ません。仕入れツアーの日程変更については開催3日前までにご連絡いただければ、1回に限りお受けいたします。2日前以降の日程変更はお受け出来ませんので、ご注意ください。

[特定商取引法に基づく表示](#)