

2017年4月スタート「3名様募集」

日々“コツコツ”やってきたことが、
後でいきなり花開くことがあるんです。
私自身が4年以上積み上げてきてわかった
「カメラの無在庫販売メソッド」を完全インストール
し、1000品以上の出品も目指せ
実際にリサーチや転送にも参加できる
「実践会兼コンサル」に参加しませんか？

無在庫販売セミナーを聞いていただくと、
無在庫販売の一連の流れ、仕入れの流れがわかると思います。

やり方は説明していますし、仕入れ先も全部公開しています。

これだけでも相当“凄い”ことではあるのですが、
さらに“凄い”ことをやろうと思います。

それが、私自身がやってきた方法をそのまま“強制的に”
実践してもらうということです。

特に“めんどくさい”と言ってなかなかやらない人には、
このような“場”が無いと難しいとも思ったからです。

もちろんこれは、やりたい人がいればという話で、
一人で出品してもらうのは全然かまいません。

ただ、私自身もやってきて、実際やっぱり“自分との戦い”というものがありましたし、
自分をコントロールする力、というものを身に着けてきたからです。

よく、喜多さんは「行動力がありますね」

と、言われることが多いのですが、これも自然とやっているわけではありません。

ロジカルに考えて、自分の癖を把握しているからこそ、
“自分が行動できるやり方”で行動しているだけなのです。

出品数500点や1000点にするのは、 意外にも“地味な作業”が必要

私自身も、2016年夏ぐらいまで400品程度だったのですが、マインドセットが上がったせいか、
たったの3ヶ月で1000品以上にすることが出来ました。

当然のように売れ方は2倍以上になり、無在庫販売はまず出品数を増やせば増やすほど、
売れていくものということも見えてきました。

競合が増えるとか色々問題はあるかもしれませんが、
まず最低でもある程度の出品数がないと、無在庫販売の場合は難しかったりします。

そこで、1品10品！とかいう形でやる人は多いと思うのですが、
それもなかなか続かなかったりします。

マインドセットの問題もありますし、それを学んで変えていくにも
とにかく時間がかかるのです。

私もマインドセットを学び始めてまだ3年か4年かそこらなので、まだまだだと思いますが、
3年前に比べると、相当“速く”なりました。

500品や1000品にするには、普通はもっと時間がかかるものだからです。

これでは、せっかく“即金性”のある転売のメリットが生かせていません。

そこで、もし、この機会に一気に出品を済ませてしまいたい人がいれば、

**“私がやってきた方法をそのまま実践してもらい”
“その場で出品登録&コンサルもしてしまう会”**

というものを開催してみることにしました。

もちろんこれは、まだ私がたまたま思いついたアイデアですので、参加したいという人がいるかどうかはわかりません。

しかし、私自身、カメラ転売を11年実践してきて、カメラ転売の無在庫販売を4年実践してきたり、カメラ転売のコンサルを200名以上に行ってきた私のコンサルを受けながら、一緒に出品作業をするという実践会に参加できるところに、メリットを感じる人がいるかもしれません。

それは私にはわかりませんが、もし実際にやってみたい人がいれば、私も出品数を増やすことができるし、その4時間ずっと質問し放題ですし、ビジネス談義もできていいかなーとも思ったからです。

まあ、結構大変だったりするので（苦笑）、今回以降開催するかは全くの未定です。

でも、面白いですよ、ということです。

出品数1000品にすれば、それこそ1日2〜3品程度がどんどん売れていきますし、週末などには1品4〜5品などが売れることもあります。

売れたら売れたで、仕入れの方法もどんどん効率化されてきていますし、その方法も全部お伝えすることができます。

とにかく、無在庫販売で100品や200品で止まってしまうのはもったいないので、この機会にガンガン出品しませんか？というのが今回の趣旨です。

もちろんこの“夜な夜な実践会”以外にも、今回の企画参加者のアカウントを見て、定期的に個人的なアドバイスしていこうと思います。

売れた時の仕入れ方などもお伝えしますし、そのあたりはご安心ください。

今回新しい企画として「弟子制度」

※希望者のみ、一応審査制

今回からの新しい企画として「弟子制度」というものを考えてみました。

これは、今の段階でもテスト的にお願いしたりしていることもありますが、

これからカメラの無在庫販売を実践していこうという人に対して、

まずは私のアカウントで売れた商品のリサーチや転送をしてもらい、
学んでいってもらおうというものです。

まだ売上が上がっていない段階では、無在庫販売がコワイ、と思っている人もいたり、

売れた時にどうするかイメージが湧きにくいからです。

そこでこの制度を使ってまずは私のアカウントで売れた商品の

リサーチや転送をしていただきます。

少しではありますが、作業報酬もお支払いしております。

そこで、まずはどんなものが売れているのか、

売れた時にどうするか、を学んでもらうことができます。

※弟子制度への参加は、一応審査制とさせていただきます。

※弟子制度への参加は3ヶ月間ですが、その後も続けたい人は続けられます。

ただ、自分のアカウントで売れてきた場合にはそちらへ移行してもらってかまいません。

なお、今回の企画は個人コンサル要素が強いため、**3名様限定**とさせていただきます。

あまり人数が多いと見切れませんし、サポートもできませんので、

この人数が限度になります。

内容としては、

- ・ 3ヶ月間、無在庫販売・個人コンサル（1人1人のアカウントを見ながらのアドバイスをしていきます。1対1の個人チャットでのコンサルを考えています）
- ・ 期間中3回の、“実践会兼コンサル”に参加可能
- ・ 実践会兼コンサルは1回あたり4時間

まとめますと、

- ・ 無在庫販売の個人サポートが受けられる（3ヶ月間）
- ・ “夜な夜な”もしくは昼間の“実践会兼コンサル”に参加できる（1回4時間×3回）

※基本的に大阪、東京月1回ペースで開催していきます。

あと、価格ですがめちゃめちゃ安いです！

通常、全部で最低12時間の実践会が着きますので、通常であれば

私の企画（仕入れツアーなど）であればだいたい1時間1万円以上の感覚ですので、

12時間であれば最低でも12万円いただかないといけません。

それにオンラインの個人サポート3ヶ月も付くわけですから、

“20万円～30万円”

が、適正な価格のような気がします。

ですが、今回気合いが入っていることから、

かなり安く開催します。

なんと

“118000円”

という価格で開催します。税込みです。

さらに、無在庫販売セミナー（1.0or2.0）をすでに購入いただいている方は、

1万円引きにしようと思いますので、その方は、

“108000円”

という価格で参加できます。

さらにさらに、無在庫クラブ（会員制サービス）

にも入ってくれている人は、さらに1万円引きにして

“98000円”

という価格で参加できることにしました。

つまり、この **98000円 ~ 118000円**

という価格で、

- ・強制的に出品数500～1000品以上のアカウントにすることができる
(ガンガン実践ができる)

- ・ 4時間の実践会兼コンサルではカメラ転売歴11年の喜多に質問し放題
- ・ 2名以上の参加があれば「リアルの仲間」ができるかも？
(1名の場合は個人コンサル状態になることも)

となりますからお得じゃないでしょうか。

1000品あればどんなに最低でも月20万円ぐらいは稼げてしまうので、
このコンサル料はすぐにペイしてしまいます。

実践会兼コンサルスケジュール予定

※実践会兼コンサルのみ、3月から参加できます。

場所は東京、大阪

※大阪は随時（私がお大阪にいる時なら）開催できます。
東京は基本的に日程指定（出張スケジュールに合わせて）声を掛けます。
平日は夜、土日は昼間もありにしようかと考えています。

2017年3月 東京 3月26日（日）18時から22時

2017年4月 東京 4月20日（木）夜 ※予定

2017年5月 東京 未定

2017年6月 東京 未定

※一応上記日程で上げていますが、
人数が少ない場合、多少の日程、時間の融通は効きます。
臨機応変にやっておりますので、希望があれば言って下さい。
これはとにかく早ければ早いほうがメリットがあるので、

まずは実践してみませんか。

一人でやるのもよし、私と一緒に“ガンガン”やるのもよし。

もしピンとこられた方は、ぜひご参加をお待ちしております。

ありがとうございました。

お申込みはこちらから！

無在庫販売・コンサルティングサービスに申し込む

お申込みフォームからお申しいただきました後、

こちらからご連絡致します。