仕事は“全部一人でやるのが当たり前”

だと思っていた。人に頼むなんてめんどくさい。
もっと“軽やかに”自由に旅行したり、
空いた時間で自分の得意なことに集中したい！と思っていても
“ついついなんでも自分でやってしまっていた男”が
２００円で仕事を任せられるようになり
会話しながら楽しく仕事ができるようになった、

「ある一つのキッカケ」とは？

私は以前から、仕事というのは
全部自分でやるものだと思っていました。

しかし、２０１６年７月のある日、
あるキッカケにより、

自分ひとりでやっているのもいいけれど、
ずっと一人だと停滞するだろうなー。

ということを思いました。

理由は、３年や５年ビジネスをやっていても、
それほど広がっていかないからです。

そこで理由を考えてみると、
仕事を全部やるというマインドが
自分の中にあったからです。

しかし、よくよく考えてみると、
コンビニに行けば、アルバイトがいたり、

飯屋に行けば、店員さんがいます。

つまりこういうことです。

世の中のビジネスの多くは、社長や経営者など、
一人でやっているものばかりではなく、
むしろ、誰かに任せていることが多い、
ということなんです。

本当に盲点でした。（笑）

ただ、なんで仕事をひとりでやってしまうのか？

と考えてみたのですが、

それは、おそらくこれだと思います。

人間は、やったことがないことに対しては
不安や恐怖、めんどくささを感じる

ということなんですね。

それもそうです。

やったことがないのですから、
何が起こるかがわかりませんし、
トラブルが起こったり、人間としゃべるわけですから、
ますますめんどくさいと思ってしまいます。

そのため、

やったほうがいいかもしれないけれど、
なんとなく勇気が出ずに放置してあることは、
多いかもしれません。

しかし、２０１６年の今は
本当にいい時代になっています。

昔は、外注するといっても、

・近所の主婦に頼む
・知り合いにバイトしてもらう

このぐらいしか方法がありませんでした。

しかし、２０１６年の今は、

・外注募集サイト

というものが多数あります。

存在は知っていたものの、何かとめんどくさそうで、
これも放置していました。

とにかく日々の仕事がありますし、
そこまで手が回らなかったということもあります。

そこで、私は月に１回
“外注化、自動化の日”
というのを作っていました。

そこでやっていたことがあります。

それは月に１回、

“外注化・自動化の日”　と制定し、

外注サイトを眺めたり、自動化を考えたりする日

を作っていました。

毎日考えるのは大変だけれども、

月に１回の外注化・自動化の日であれば、

そのぐらいの時間は作れると思います。

というか、その時間を作ったとしても、

どうやって募集するのかを調べたりするのもめんどくさいし、

募集するのがめんどくさいということもありました。

そこでやったことは、

まず、世の中にどんな募集があるのかを、外注サイトをとりあえず見ていく

ということでした。
これも意外とやっていない人が多いかもしれません。

まずリサーチというか、準備段階として、

出来ないのであれば、世の中にどんな事例があるのか？

を見ていくことです。

これは、ビジネスをやるのであれば、

結構当たり前のことではあるのですが、

私も全くやっていませんでした。

しかし、苦手であるからこそ、

こういったステップを飛ばさずに、

しっかりとやっていけばいいわけです。

見るだけで何か意味があるのか？

と思われるかもしれませんが、

私の場合はかなり意味がありました。

理由は、見ているだけでイメージが湧いてきて、

“自分にもできるかも”と、思えたからです。

この自分にもできるかも？と思えることが

本当に重要なことだというわけです。

オンラインセミナーにまとめてみたら
全部で１時間３７分にもなってしまいました。

もともとこれは、私のオンライン塾の

塾生向けに、特典として作成したものでした。

しかし、作成しているうちに、

かなり話すことが多いことに気付き、

１時間３７分のオンラインセミナーになっていました。

自分でも驚きましたが、自分が苦手だったからこそ

人にも伝えたいと思ったのかもしれません。

ただ、

大規模な組織化をしたい人には
この話は向きません。
個人として足りない部分を
少し人に任せたいというような人向けです。

これは先にお伝えしておきますが

あくまで、人に仕事を任せることが一切できなかった

私が、人に仕事を任せることができるようになった、

というストーリーと、その“やり方”であることです。

ですので、“会社を作って大規模な組織化をしたい”

“スタッフを雇って全部自動で動くようにしたい”

という方には向きません。

ベテランが買われても、たぶん物足りないと思いますし、

そのような大規模な組織化をされたい方は、

そのような方から学んだ方が良いと思うからです。

私はあくまで個人として、自由にやっていきたい方ですし、

そのような組織化は、今のところ考えていません。

ただ、こういった私でも、

・この作業を人に任せることができたらなー。

と、思うことはありますし、

・自分の得意なことに集中できたらなー。

と、思うことはあるのです。

得意な人は数分でできてしまうようなことでも

苦手な人は、数時間、数日、場合によっては数年かかることもありますし、

そのようなマインドブロックを消すというお手伝い

を、私はしていきたいとも思ったからです。

もしあなたが、

・苦手な部分だけを少し人に任せたい

・外注化や自動化が大事だとはいっても、どのようにすれば良いかが
よくわからない

・仕事を人に任せるというところにマインドブロックがある

という方には、ぜひ聞いていただきたいセミナーです。

本当に、ちょっとしたキッカケなのですが、

このキッカケがあるかどうかで、

・仕事を人に任せることができるようになる

・自分の苦手な部分より、得意なことに集中できるようになる

・自分ひとりだけでなく誰かと仕事をしている感覚になれる

という形で仕事の幅を広げることができるようになります。

私自身は、転売や、情報発信・コンサルティングの

ビジネスをしていますが、別にどんな業界の方でも

応用ができてしまえそうな内容です。

ただ、人によって、

・ある分野ではできるんだけれども

・ある分野ではできない

というマインドブロックを抱えている場合もあります。

そういった部分も、私自身がそうだったので、

そういった方でも、苦手な分野でもあっても関係なく

仕事を任せられるようになったり、

広い範囲で言うと、別の分野の苦手なことにも

対処できるようになるかもしれません。

このセミナーは、**１時間３７分の**

パソコン１台あれば学べるオンラインセミナー

になっており、

下記のような話をしています。

もし、少しでも学べるだろうなと思えることがあれば、

良かったらぜひ見てもらえると嬉しいです。

・外注化のメリット、デメリット

・外注化に抵抗のある人、上手く活用する人

・人を雇用する、外注するの違い

・なぜ外注化できないか

（自分でやれば０円でできるし…。の対処法など）

・１人で全部やってしまう人の対処法

・外注さんの信頼性をどうするかといった不安

・外注募集の４ステップ

（この４ステップに沿って行動すれば、
人に仕事を任せるのが苦手な人でも、外注募集ができるようになるという話）

・外注募集ができるサイトについて
（私が実際に試したものもありますが、そうでないものも一部あります。
私は２つのサイトで実際に試しています）

・外注化・自動化の日について
（その日にやるべきこと）

・物販の外注化について

・ID問題や、単価の問題について

・募集してみたら３件の応募があった話

・どのような基準で採用すれば良いかという話

・単価に迷った時の解決する１つの基準について

・こちらから単価を提案し、納得してもらえた話

・単純作業以外の、クリエイター的な作業を頼む場合の話
（ランディングページの作成とか）

・外注さんとのやりとり方法について

・外注さんとの２つの連絡手段について

・個人との信頼関係構築のためにやるべきこと

・失敗した事例

・応募が無かった場合にどうするか

・お勧め外注の属性
（４つのパターンを紹介していますが、お勧め度というものがあります）

・めんどくさいという壁を乗り越えた方法

・アクションプラン
（とりあえずこれをやるとよいという行動について）

このような話をしていて、

全体で１時間３７分のスライド資料と、

動画があります。

外注するのが苦手、というのはもちろんですが、

いつかは人に任せないといけないと思いつつも、

ついつい全部自分でやってしまっている…。

そのような方には、ぜひ聞いて頂きたいセミナーです。

私もそうでしたし、苦手な分野というのは

とても苦労するものです。

ただ、これが得意という方には、

正直なところ、これを聞かれるとさらに上手くなってしまったり

するかもしれないので、あくまで

・外注が苦手な喜多が作っているセミナーである

ということをご了解の上、お聞きください。

もっと上手い人はいると思いますし、

ロジカルに頭が動く人なら、もっと上手くやると思います。

ただ、全くの初心者、１人で仕事をやってしまう方にとっては

“わかりやすい教科書のようなもの”

が、今まであまり無かったので、

その部分は確かに少しメリットがあるかもしれません。

というのは、こういったことは当たり前という人には

当たり前すぎて、わざわざ体系化しようと思わない

と思うからです。

ですが、当たり前のことでも、しっかりと理解しないと、

ロジカルに頭が回らない俺のような人は、

おそらく空回りしてしまうでしょう。

もし良かったら、私のセミナーを聞いてもらえることで、

・自分の仕事を、人に任せられるキッカケになった

・全部自分でやらなくても良いと思えるようになった

・一部分だけを任せることで、自分が得意なことを集中できるようになった

・１人ビジネスの孤独さが、会話しながら仕事を進めることで
少し楽しくなってきた

というように、前向きに仕事に取り組めるような人が増えると

私は嬉しく思います。

特に私のような１人ビジネスを実践しているような人は、

特に転売などをやっている人は孤独ですからね（笑）

この外注化のマインドがあるだけで、

仕事が進めるスピードが速くなったり、苦手なことをやる必要が

なくなったり、仕事が楽しくなったりして、

とても良いことが増えますよ。

最初、少々めんどくさいと思うかもしれませんが、

最初だけで、後はだんだん楽になっていきますので、

ぜひチャレンジしてみて下さい。

肝心の価格は、

正直どのような価格にしようかということは、

わかりません。

なぜかというと、

・これが必要な人にとっては必要だけど

・別にいらないという人にとっては必要ない

という感じだと思うからです。

ただ、結構濃い話をしていますし、

私のオンライン塾は、１０万円以上する感じです。

そのコンテンツの一部でもあるので、

正直３万５０００円ぐらいに
したいところではあるのです。

わりと本質的な話が多いですし、

転売以外の分野でも応用できる話ですから…。

ただ、色々と総合的に考えて

１９８００円（税込）

にしたいと思います。

ニッチですし、必要な人に届けば良いかな？

とも思ったので、この価格にします。

もしあなたが、

・１人でずっと仕事を抱え込んでしまっている

・外注したいけどその勇気が無い

などという場合は、ぜひそのキッカケにしてください。

誰かに仕事を任せられるようになって

全部自分でやる必要が無くなった時、

その仕事をしている時間で

自分の好きな趣味ができたり、楽しいことに

時間を充てられるかもしれません。

自分の本当に好きな仕事、得意な仕事、

情熱のある仕事に、集中できるかもしれません。

とにかく外注ができるかどうかで、

人生が大きく変わってくるのです。

ただ、それができた時には、

とてもメリットが大きいと思います。

あなたもぜひ、そのメリットを感じてください。

最後までお読み頂きまして、ありがとうございました。

喜多良助

会社組織でなくてもできる、人を雇い入れるほどの資金・現金をほとんど持たない個人が どのように仕事を任せるようにするかを教える、ゼロからはじめる外注化セミナーに申し込む

＜特定商取引法に基づく表示＞